

Artem Konstantinovich Anikanov
*Associate Professor of the department
of Civil Law and Procedure of the Volga
Region Institute (branch) of the All-
Russian State University of Justice (RLA
of the Ministry of Justice of Russia),
Candidate of Legal Sciences, Deputy
Chairman of the Saratov Regional Court*

Арте́м Константи́нович Аника́нов
*Доцент кафедры гражданского права
и процесса Поволжского института
(филиала) ВГУЮ (РПА Минюста
России), кандидат юридических
наук, заместитель председателя
Саратовского областного суда
E-mail: Artkan@mail.ru*

Применение правил Инкотермс в условиях санкционного давления

Application of Incoterms Rules under Sanctions Pressure

В современном мире в сфере международной торговли, отличающейся все большей взаимозависимостью и в то же время растущей геополитической нестабильностью, вопросы унификации торговых терминов приобретают критическую важность. В отличие от Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., ратификация которой была осуществлена не всеми государствами БРИКС (например, Индия и ЮАР ее не ратифицировали), Международные торговые термины (Инкотермс) получили широкое международное признание и практическое применение. Это обусловлено их универсальностью и способностью минимизировать недопонимание между участниками внешнеэкономической деятельности.

Российское законодательство, в частности, Гражданский кодекс РФ (п. 11 ст. 1211) прямо указывает на приоритетное применение обычаев, соответствующих используемым в договоре международным торговым терминам, при отсутствии иных, специально оговоренных условий. Это свидетельствует о глубоком понимании важности Инкотермс для регулирования международных торговых отношений и упрощения разрешения возможных споров.

Инкотермс (International Commercial Terms) представляет собой набор стандартизированных правил, которые четко определяют права и обязанности продавца и покупателя на всех этапах сделки, начиная с момента передачи товара и заканчивая его доставкой в пункт назначения. Они охватывают широкий спектр вопросов, включая организацию транспортировки, страхование груза, распределение рисков и финансовых издержек. Грамотное применение Инкотермс позволяет избежать многочисленных недоразумений и споров, часто возникающих из-за неопределенности в распределении ответственности между сторонами сделки. Однако в нынешних условиях, характеризующихся усилением санкционного давления на многие страны, применение Инкотермс приобретает особую актуальность и требует пристального внимания к деталям.

Санкции создают новые препятствия для выполнения обязательств, установленных выбранными торговыми терминами. Для продавца, например, может стать физически невозможным или юридически затруднительным выполнение некоторых пунктов договора, особенно касающихся доставки и таможенного оформления товара в стране покупателя. Рассмотрим, например, сложности, возникающие при импорте товаров в страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Согласно общему правилу Таможенного кодекса ЕАЭС таможенным декларантом может выступать только резидент ЕАЭС, заключивший договор с иностранным продавцом. Это обстоятельство существенно ограничивает возможности продавца из третьей страны, который, согласно некоторым Инкотермс, должен был бы осуществлять процедуры таможенного оформления. В России, помимо этого, возникают проблемы с вычетом НДС, уплаченного на таможне, что создает дополнительную финансовую нагрузку на продавца. В связи с этим в условиях санкций продавцу настоятельно рекомендуется проведение тщательного анализа и выбор наиболее подходящих Инкотермс, с учетом геополитической ситуации и возможных ограничений. В частности, в сложных ситуациях целесообразно рассматривать такие условия, как DAP (Delivered at Place — Поставка в пункт назначения) или DPU (Delivered at Place Unloaded — Поставка на место выгрузки). Эти Инкотермс переносят бремя ответственности за таможенное оформление и другие процедуры, связанные с импортом, на покупателя, что значительно упрощает деятельность

продавца и снижает риски, связанные с санкциями. Выбор конкретного Инкотермс должен быть взвешенным и основываться на детальном анализе всех потенциальных рисков и возможностей, с учетом специфики контракта, особенностей торговых партнеров и текущей геополитической обстановки.

Важно помнить, что правильное использование Инкотермс является не только инструментом минимизации рисков, но и залогом успешного развития внешнеэкономической деятельности в условиях растущей неопределенности. Поэтому детальное изучение всех нюансов Инкотермс и их тщательный подбор — это ключевые факторы успешной международной торговли. Несоблюдение этих условий может привести к значительным финансовым потерям и юридическим спорам, решение которых потребует значительных временных и финансовых затрат.

Vladimir Vasilyevich Arsenov

Associate Professor of the department of Humanities, Socio-Economic and Legal disciplines of the Volga Region Institute (branch) of the All-Russian State University of Justice (RLA of the Ministry of Justice of Russia), Candidate of Economic Sciences, Docent

Владимир Васильевич Арсенов

*Доцент кафедры гуманитарных, социально-экономических и правовых дисциплин Поволжского института (филиала) ВГУЮ (РПА Минюста России), кандидат экономических наук, доцент
E-mail: arealnpc@mail.ru*

Актуальные аспекты реализации ГЧП-проектов развития транспортной инфраструктуры

Current Aspects of the Implementation of PPP (Public Private Partnership) Projects for the Development of Transport Infrastructure

Развитию транспортной инфраструктуры Российской Федерации, обеспечивающей пространственную связанность территорий, увеличение логистических возможностей и экономического потенциала страны, в настоящее время уделяется большое внимание.

Реализация Транспортной стратегии РФ, утвержденной распоряжением Правительства РФ № 3363-р от 27.11.2021, способствует не только увеличению возможностей транспортной системы внутри страны, но и усилению ее интеграции в мировое транспортное пространство и укреплению международных экономических отношений. Расширению возможностей развития транспортной инфраструктуры способствует и реализация проектов государственно-частного партнерства (ГЧП) в данной сфере. Принятый в 2015 г. Федеральный закон № 224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» урегулировал уже существовавшие отдельные формы взаимодействия государства и бизнеса и расширил их возможности.

На сегодняшний день по объему инвестиций в инфраструктурные проекты на основе государственно-частного партнерства лидируют ГЧП-проекты развития транспортной инфраструктуры. Наибольший объем инвестиций зафиксирован в транспортной сфере (117 соглашений на 2,4 трлн руб.) [1, с. 5]. По стоимостным показателям транспортные проекты ГЧП занимают первую позицию (более 50 % от общего объема инвестиций) на российском рынке ГЧП [2, с. 106]. При этом доля внебюджетных средств в общем объеме планируемых инвестиций в ГЧП-проекты развития транспортной инфраструктуры составляет более 62 %.

Наиболее важным вопросом, связанным с реализацией проектов в форме государственно-частного партнерства, является обеспечение баланса интереса всех участвующих в нем сторон. Стоит учитывать тот факт, что государство, инвесторы и кредиторы как участники партнерства рассматривают эффективность реализации ГЧП-проекта каждый со своей точки зрения.

Проблемы реализации транспортных ГЧП-проектов обуславливаются и сложностью проектного прогнозирования, увеличивающей риски частного инвестора на этапе подготовки проекта в рамках концессионного соглашения. Кроме того, в качестве проблемных вопросов